

План переговоров с потенциальными социальными партнёрами

Цель переговоров:

Заключение соглашений о сотрудничестве не менее чем с 4 организациями, готовыми участвовать в патриотическом воспитании обучающихся (проведение совместных мероприятий, предоставление ресурсов, экспертная поддержка).

Сроки реализации этапа переговоров: 10 ноября – 20 декабря 2025 г.

Ответственные:

- Кочеткова Е.А. (директор)
- Рачейская Н.Н. (старший методист)
- Ретина Е.А. (куратор ВР)
- Быкова Л.В., Макушина Е.Д.

Этап 1. Подготовка к переговорам (до 15 ноября 2025 г.)

Действие	Содержание	Срок	Ответственный
Формирование списка потенциальных партнёров	Анализ организаций г.о. Чапаевск и Самарской области по направлениям: военно-патриотические, культурно-исторические, волонёрские, образовательные, социальной поддержки. Отбор не менее 6 организаций.	10.11	Ретина Е.А.
Сбор контактной информации	Определение ответственных лиц (руководитель, зам. по работе с молодёжью), телефонов, эл. почты, удобного времени для встреч.	12.11	Ретина Е.А., Рачейская Н.Н.

Действие	Содержание	Срок	Ответственный
Подготовка презентационных материалов	<ul style="list-style-type: none"> - Буклет о школе и инновационном проекте (цели, направления, ожидаемые результаты). - Презентация «Наши достижения в патриотическом воспитании» (фото, видео, дипломы). - Проект соглашения о сотрудничестве (типовая форма). 	14.11	Макушина Е.Д., Быкова Л.В.
Разработка чек-листа переговорщика	Вопросы к партнёру, аргументы «выгоды сотрудничества», фиксация договорённостей.	15.11	Рачейская Н.Н.

Этап 2. Проведение переговоров (18 ноября – 15 декабря 2025 г.)

Общая структура каждой встречи (30–40 минут):

1. **Вступление (5 мин)** – представление школы, целей инновационного проекта, значимости партнёрства.
2. **Презентация возможностей школы (10 мин)** – что мы можем предложить партнёру (участие детей в акциях, информационное освещение, благодарности, волонтерская помощь и т.д.).
3. **Презентация партнёра (10 мин)** – что организация готова предоставить (экскурсии, лекции, площадки, спонсорская помощь, эксперты).
4. **Обсуждение конкретных форм взаимодействия (10 мин)** – какие мероприятия, с какой периодичностью, ресурсное обеспечение.
5. **Договорённости и следующий шаг (5 мин)** – фиксация устных обязательств, сроки подписания соглашения.